

Przedstawiciel Handlowy B2B

Umowa zlecenie **3 000–15 000 zł** brutto / mies.

Kontrakt B2B **3 000–15 000 zł** netto (+ VAT) / mies.

- Wrocław
- praca od zaraz
- szukamy wielu kandydatów (wakaty: 3)

Zakres obowiązków

- Aktywne pozyskiwanie Klientów, promowanie oferty i marki usług Seev
- Współpraca z zespołem
- Sprzedaż usług – podpisywanie umów
- Rozwijanie swoich umiejętności sprzedażowych
- Raportowanie wyników sprzedaży

Wymagania

- Umiejętność zarządzania czasem pracy
- Samodzielność w działaniu
- Umiejętność pracy pod presją czasu
- Umiejętność rozwiązywania problemów i pozytywne nastawienie
- Biegła obsługa komputera - znajomość MS Office
- Prawo jazdy kat. B
- Komunikatywność
- Wykształcenie minimum średnie
- Łatwość w nawiązywaniu kontaktów
- Umiejętność zarządzania czasem i dobra organizacja pracy
- Konsekwencja w realizacji celów

Mile widziane

- Znajomość zagadnień branży telekomunikacyjnej
- Doświadczenie na stanowisku przedstawiciela handlowego i/lub w obsłudze klienta

Oferujemy

- Wynagrodzenie od 3 000–15 000 zł netto
- Premie za wyniki
- Stanowisko z możliwością rozwoju w ambitnej firmie
- Atrakcyjne warunki wynagrodzenia
- Elastyczne godziny pracy – możliwość samodzielnego działania
- Stanowisko w firmie o ugruntowanej pozycji na lokalnym rynku
- Rozwój umiejętności sprzedażowych poprzez cykliczne szkolenia (teoria i praktyka)
- Niezbędne narzędzia pracy (laptop, telefon)

Benefity

- Elastyczny czas pracy
- Służbowy telefon do użytku prywatnego
- Komputer do użytku prywatnego